

Dazi Ue, contratti rinegoziabili – Clausole di hardship per far fronte all’eccessiva onerosità

Nuove tariffe Usa e dazi Ue, recentemente introdotti, possono danneggiare le imprese parte di contratti internazionali. Una clausola contrattuale, detta di “hardship”, qualora inserita nei contratti, consente alle imprese di rinegoziare, ed eventualmente anche di risolvere il contratto, in caso di eccessiva onerosità sopravvenuta…

Per la lettura integrale dell’articolo, cliccare qui.